

ESTRUCTURA DEL ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

El estado de resultados o de ganancias y pérdidas: proporciona la información sobre el cómo se obtuvo la utilidad en el ejercicio. El estado de resultados lo integran las cuentas nominales, transitorias o de resultados, es decir, las cuentas de ingresos, gastos y costos. La información de este documento, al igual que el del balance general corresponde a los saldos ajustados de libro mayor y libros auxiliares, al igual que los que aparecen en la sección de ganancias y pérdidas de la hoja de trabajo.

Empresa Acerías S.A.
Análisis Vertical
Estado de Pérdidas y Ganancias
Período: 01 Enero al 31 de diciembre de 2006
(En millones de Col.\$)

	Año 2	% de ventas Netas
VENTAS NETAS	1.911.6	100.0 %
COSTO DE VENTAS	<u>1.389.3</u>	<u>72.7 %</u>
Utilidad Bruta	522.3	27.3 %
GASTOS DE OPERACION	<u>131.9</u>	<u>6.9 %</u>
Administrativos	102.7	5.4 %
De Ventas		<u>1.5 %</u>
Utilidad de Operación		20.4 %
OTROS INGRESOS (Y EGRESOS)	47.6	2.5 %
Ingresos por Financiación Ventas		1.5 %
Rendimiento de Inversiones		2.1 %
Otros Ingresos		1.0 %
Gastos Financieros	<u>(41.2)</u>	<u>(2.1 %)</u>
Utilidad antes de Impuestos	438.0	22.9 %
PROVISION PARA IMPUESTO RENTA	<u>158.0</u>	<u>8.3 %</u>
Corriente		8.3 %
Diferido		- 0 -
Utilidad Neta	<u>280.0</u>	<u>14.6 %</u>

1. Determinar la totalidad de los ingresos que provienen de la actividad principal.

2. Se descuenta escalonadamente los gastos en que se incurrieron

3. Igual con los Ingresos y gastos que no son del giro normal de la empresa.

4. Arroja un resultado denominado utilidad o perdida.

El Análisis Vertical favorece al establecer relaciones o proporciones porcentuales entre sus Resultados.

Se comparan resultados parciales con las utilidades y se analizan que tanto aportan a la obtención de la misma.

Análisis de % con respecto a las ventas.
La utilidad Neta es el 14.6% de las ventas

Sistema ordenado de sumas y restas que inicia con ingresos y termina con un resultado de pérdida o ganancia

Comparativo
entre dos
periodos

	Año 2	Año 3	Variación Absoluta	Variación Relativa
VENTAS NETAS	1.911.6	2.498.3	+586.7	+30.6%
COSTO DE VENTAS	<u>1.389.3</u>	<u>2.165.0</u>	+775.7	+55.8%
Utilidad Bruta	522.3	3033.3	-189.0	+36.2%
GASTOS DE OPERACION	<u>131.9</u>	<u>179.1</u>	+47.2	+35.8%
Administrativos	102.7	141.7	+39.0	+38.0%
De Ventas	<u>29.2</u>	<u>37.4</u>	+8.2	+28.1%
Utilidad de Operación	390.4	154.2	-236.2	-60.5%
OTROS INGRESOS (Y EGRESOS)	<u>47.6</u>	<u>42.9</u>	-4.7	-10.0%
Ingresos por Financiación Ventas	29.9	34.8	+5.2	+17.6%
Rendimiento de Inversiones	40.2	40.0	-0.2	-0.5%
Otros Ingresos	19.0	16.9	-2.1	-11.1%
Gastos Financieros	<u>(41.2)</u>	<u>(48.8)</u>	+(7.6)	+(18.4)%
Utilidad antes de Impuestos	438.0	197.1	-240.9	-55.0%
PROVISION PARA IMPUESTO RENTA	<u>158.0</u>	<u>42.9</u>	-27.2	-17.2%
Corriente	158.0	31.0	-127.0	-80.4%
Diferido	- 0 -	<u>11.9</u>	+11.9	- 0 -
Utilidad Neta	<u>280.0</u>	<u>154.2</u>	-125.8	-44.9%

Compara la variación absoluta y relativa entre dos períodos.

La verticalidad consiste en una columna con un límite Superior (Ingresos y uno inferior (Utilidades o pérdidas).

